

Kit de Precios: Cuánto Cobrar Sin Miedo

La matemática que nadie te enseñó en la facultad de Derecho.

Parte 1 — Planilla simple

Ítem	Cómo calcular
Costos fijos mensuales	alquiler/plataforma + software + contador + % de imprevistos
Horas productivas/mes	horas reales disponibles para atender clientes (no las 160h totales)
Valor mínimo de la hora	costos fijos ÷ horas productivas
Tu margen de seguridad	valor mínimo de la hora × 1,3 a 1,5

Parte 2 — 3 frases para cuando el cliente diga "es caro"

1. "Entiendo la preocupación por el valor — ¿te explico qué incluye esta inversión?"
2. "Este valor refleja [x años] de estudio y la responsabilidad de cuidar tu caso con atención total."
3. "Puedo ajustar el alcance para tu presupuesto, pero no el valor de la hora."

Parte 3 — Checklist: ¿vale la pena aceptar este caso?

- ☐ El valor cubre al menos mi mínimo calculado arriba
- ☐ El plazo es viable dentro de mi agenda real
- ☐ Ya definí claramente el alcance (qué está y qué no está incluido)
- ☐ El cliente mostró respeto en el primer contacto
- ☐ Este caso me acerca al área en la que quiero trabajar

¿Marcaste menos de 4?

Vale la pena repensarlo antes de aceptar. ¿Quieres el plan completo de los primeros 90 días como abogada independiente? Conoce Especializze Adv.

VISITAR EL SITIO

HABLAR POR WHATSAPP